

# アフターコロナの 成長戦略と 金融機関活用の ポイント

参加費  
無 料

以下を検討している事業者の方へ

長期的に資金調達したい方

今後の返済に不安を抱えている方

成長戦略を実現したい方

開催日時

12/8 (金)

集団セミナー 13:30~15:30

個別相談 16:00~17:00  
先着4名

開催方法

リアルセミナー / WEB (ZOOM配信)  
2つの受講形態から参加いただけます

開催場所

サン・ピーチOKAYAMA 3階ピーチホール  
(岡山市北区駅前町2-3-31)

募集人員

40名 (リアル受講20名、オンライン受講20名)

講師プロフィール

藤井 正徳 (フジイ マサノリ)

至誠コンサルティング株式会社 代表取締役  
経営コンサルタント事業協同組合 専務理事  
中小企業診断士



大手損害保険会社の営業・経営企画・商品開発等で16年間のキャリアを重ねた後、岡山に移住して中小企業診断士として独立創業。2017年に至誠コンサルティング株式会社を設立。「経営の救命救急士」として、数々の経営改善・事業再生プロジェクトに携わる。商工会・商工会議所・保証協会等からの受託事業等で延べ800社以上の経営相談に対応し、経営危機からの立ち直りを中心に支援を展開している。

# アフターコロナの成長戦略と金融機関活用のポイント

## 内容

コロナ禍の景気動向

事業者と金融機関との向き合い方

成長戦略及び資金繰り計画などの重要性

各種施策の紹介

コロナ禍からの社会経済活動の正常化は進みつつある一方で、ウクライナ情勢による物流の停滞や原油価格・物価の上昇や、コロナ関連融資の返済開始などにより事業者を取り巻く経営環境は、依然として厳しい状況が続いています。

また、社会構造の変化により事業の見直しを迫られる事業者の増加も見込まれ、「資金調達」と「資金繰り」を考慮した経営計画の必要性はより一層増えています。

そこで、本セミナーではアフターコロナを見据えた成長戦略を検討する機会を創出し、変革を目指す事業者の業況回復や事業の継続をサポートします。

## 対象者

中小企業・小規模事業者で、特に以下の点を検討している事業者

- 設備投資などを計画しており、長期安定的に資金調達したい事業者
- コロナ関連融資などの借入により、今後の返済に不安を抱えている事業者
- 補助金などの施策を活用して、成長戦略を実現したい事業者

## 個別相談について

セミナー開催後、個別相談(1事業者30分程度)を行います。希望される方は申込時に個別相談希望ありに✓チェックしてください。(先着4名)

## 本セミナーのねらい

- アフターコロナにおける新たな事業展開の必要性の認識醸成
- 資金繰り計画・成長戦略への意識向上
- 経営計画策定に係る具体的手法の習得

## 個別相談対応者

中小企業診断士 藤井 正徳 氏  
岡山県信用保証協会 担当者

受講お申し込み  
お問い合わせ先

岡山県商工会連合会  
広域サポートセンター  
[担当] 牧野・額田  
(岡山市北区弓之町4-19-401)

TEL 086-238-5666

FAX 086-222-1672

Eメール kouikisc@okasci.or.jp

申込締切 12/1(金)

スマホから簡単に  
申込みできます▶



## セミナー受講申込書

受講方法

リアル参加

WEB参加

いずれかにチェックしてください

受講者氏名	事業所名	業種			
事業所住所	所属商工会	( )商工会	<input type="checkbox"/> なし		
電話番号	( ) -	FAX番号	( ) -		
Eメール	@	個別相談希望	<input type="checkbox"/> あり	<input type="checkbox"/> なし	

当会では、インターネットを通じて、経営状況や経営施策立案等に関する要望等を調査し、行政への建議要望及び当会ホームページや報道機関等を通じて結果を公表しております。当該調査にご協力いただける事業者の皆さまには、後日、当該調査の内容等をご指定のメールアドレスへお送りし、ご回答をお願いさせていただきます。つきましては、当該調査へのご協力の可否をお知らせください。

協力する 協力しない 調査をお送りするEメール 上記と同じ 別アドレス▶ @

FAXまたはEメールでご送信ください。※後日、事務局よりご連絡いたします。

\*申込書に記載された個人情報は、岡山県商工会連合会が行う事業に関する情報提供の目的以外で利用することはありません。